

Roberto Aguirre

SENIOR MARKET STRATEGY & PARTNERSHIPS MANAGER

15+ AÑOS LIDERANDO MERCADOS LATAM

CONTACTO

-  Lima, Perú
-  +57 317 675 0419
-  aguirrerrjg@gmail.com
-  linkedin.com/in/robertoaguirre

SKILLS

- Market Strategy
- Partnership Development
- LATAM Expansion
- Business Development
- Data-Driven Decisions
- Cross-Functional Leadership
- Negotiation & Deal Structuring
- Community Building
- Digital Marketing & CRM
- P&L Management

IDIOMAS

- Español Nativo
- Inglés Avanzado (C1)

EDUCACIÓN

- Ingeniería de Sistemas
- Universidad Privada del Norte, Perú

CERTIFICACIONES

- AI Product Management
Duke University
- AI Strategy
Wharton Online
- Growth Marketing
CXL Institute

PERFIL PROFESIONAL

Ejecutivo emprendedor con 15+ años liderando estrategia de mercado, desarrollo de negocios y alianzas estratégicas en LATAM. Fundé y escalé AI4Managers, la mayor comunidad de formación en inteligencia empresarial para líderes en la región, y DigitalHubAssist, firma de transformación digital con clientes en Perú, Colombia, México y EE.UU. Mi enfoque es siempre data-driven: identifico oportunidades de mercado, estructuro partnerships de alto valor y ejecuto con ownership total desde la estrategia hasta los resultados.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Founder & CEO — DigitalHubAssist** 2020 – Presente
Firma de transformación digital · Perú, Colombia, México, EE.UU.
 - Desarrollé la estrategia comercial y de expansión en 4 mercados LATAM, abriendo operaciones en Colombia, México y EE.UU.
 - Construí y gestioné cartera de 15+ partnerships con empresas Fortune 500 y scale-ups de alto crecimiento
 - Estructuré y negocié contratos de servicios anuales, incrementando el revenue 3x en 24 meses
 - Lideré equipo multidisciplinario de 20+ personas (tech, marketing, operaciones) con ownership total de P&L
 - Apliqué análisis de datos para optimizar pricing, ciclos de venta y retención de clientes
- Founder — AI4Managers** 2022 – Presente
Comunidad de formación empresarial · ai4managers.net · 5 países LATAM
 - Fundé y escalé comunidad de 1.000+ líderes empresariales, posicionada como referente regional en 5 países de LATAM
 - Diseñé go-to-market para lanzamiento de cursos, workshops y eventos presenciales/digitales con alta conversión
 - Gestioné alianzas con expertos, creadores de contenido y patrocinadores corporativos de alto perfil
 - Crecimiento orgánico de audiencia digital: +50K seguidores en LinkedIn en 18 meses sin inversión publicitaria
 - Modelo de negocio validado con membresía, cohortes y eventos escalables de revenue recurrente
- Founder — Thalx** 2023 – Presente
Plataforma SaaS de video · LATAM
 - Estructuré estrategia de partnerships con creadores de contenido y agencias de media en LATAM
 - Desarrollé pipeline comercial de early adopters para plataforma SaaS con modelo de revenue recurrente
 - Negocié acuerdos de distribución y co-marketing con productoras digitales en la región
- Head de Tecnología & Estrategia — Roles previos** 2009 – 2020
Retail · Banca · Medios · Perú & Colombia
 - 10+ años liderando iniciativas de transformación digital para empresas de retail, banca y medios en Perú y Colombia
 - Gestión de proyectos de alto impacto con stakeholders C-level, asegurando alineación estratégica y entrega de resultados
 - Construcción de equipos desde cero y entrega en entornos de alta exigencia y ambigüedad