

Roberto Aguirre Guardia

aguirrerjg@gmail.com · +57 317 675 0419

Bogotá, Colombia

Bogotá, 17 de julio de 2026

Equipo de Selección · Sumz

Cargo: Managing Consultant

Re: Managing Consultant

El corazón de esta posición, ser el enlace entre las necesidades estratégicas del cliente y la ejecución técnica, es casi palabra por palabra lo que hice como Manager de Consultoría. Lideré la cuenta más grande de la oficina: entendí los objetivos del cliente, fui crítico constructivo para asegurar que estuviéramos resolviendo el problema correcto y con el mejor *approach* junto al equipo técnico, y traduje el avance de cada proyecto a términos de negocio para stakeholders que llegaban hasta la presidencia del banco. En el Banco Popular tomé una necesidad concreta, una originación de crédito fragmentada, lenta y costosa, y la convertí en un proyecto técnico que salió a producción: un hub digital modular, definiendo con el equipo el mejor camino y llevándolo por fases para producir victorias tempranas sin romper la operación viva. Y cuando un proyecto entró en crisis, en Promigas, lo diagnosticué, recuperé su viabilidad y resolví los conflictos de cierre. Traducir entre negocio y técnica, y asegurar la entrega, es mi oficio de quince años.

La segunda mitad del rol, respaldar decisiones empresariales con análisis sobre datos, la vivo hoy de primera mano. Como Head of AI diseño y opero pipelines de datos e IA en producción, de modo que no llego a los datos como un tema que deba aprender, sino como algo que construyo y del que extraigo información a diario; bajo mi liderazgo la empresa alcanzó el estatus de Registered Partner en el programa de partners de Anthropic. Eso me da algo útil para este rol: entiendo lo suficiente del lado técnico de Data Science, Business Intelligence e Ingeniería de Datos como para dialogar con criterio con el equipo, dimensionar qué es factible y detectar dónde un proyecto de datos abre una oportunidad de negocio para el cliente y para Sumz.

Un punto con transparencia. Mi profundidad técnica en datos está en los pipelines y en la IA aplicada más que en el modelado estadístico o los tableros de BI como practicante, y lo que ustedes ponen como una ventaja yo lo traigo por el lado del criterio y la conversación con el equipo técnico, no como analista de datos de banco. Mi fortaleza es ser el puente: leer una operación, encontrar el problema real y convertirlo en un servicio entregado que el cliente valore. La idea de un *startup* con alcance a uno de los grupos empresariales más importantes del país es exactamente el tipo de terreno donde quiero aportar. Me encantaría conversarlo. Gracias por su tiempo.

Un saludo,

Roberto Aguirre Guardia