

Roberto Aguirre Guardia

aguirrerjg@gmail.com · +57 317 675 0419

Bogotá, Colombia

Bogotá, 6 de julio de 2026

Collabai Board · Equipo de Contratación

Puesto: Head of Startups & Ecosystem Partnerships

Re: Head of Startups & Ecosystem Partnerships

Construí el mecanismo que ustedes están convirtiendo en categoría. Al frente de una plataforma GenAI que levanté de cero, diseñé y opero **"Juntas": boards de agentes mentores** que toman una decisión, la contrastan desde perspectivas en tensión, sacan a la luz los supuestos y ordenan los próximos pasos. No leo la "capa de inteligencia decisional" desde afuera: la uso todas las semanas para decidir en mi propia etapa temprana. Por eso puedo hablar con un founder sobre este producto **sin venderle humo**, sé exactamente qué resuelve y qué todavía no.

Esa cercanía con el producto se apoya en cómo se mide realmente este rol. Lideré la cuenta más grande de la oficina en una consultora global (Grupo AVAL, con P&L, gobierno de cuenta y comités con C level) y la llevé a la menor rotación de todo el engagement: sé abrir una relación, ganarme la confianza y sostenerla hasta que produce. Como profesor fundador de la cátedra de Innovación en posgrado (U. Sergio Arboleda, U. Externado) llevo años ayudando a profesionales a estructurar decisiones y cuestionar supuestos, el mismo músculo que este rol necesita, ahora aplicado a founders, incubadoras, aceleradoras y venture builders.

Seré honesto sobre el encaje, porque el aviso pide justamente eso: no vengo del circuito formal de aceleradoras con una red ya armada, y tendré que construir buena parte de esos vínculos desde cero. Pero construir desde cero es lo que hago: fundé una cátedra, subí al escenario del Technology Summit de CLARO y levanté un producto sin un mercado dado. Bajo mi liderazgo, la empresa alcanzó el estatus de Registered Partner en el programa de partners de Anthropic. Lo que ofrezco es criterio para abrir esos vínculos sin vender humo, la credibilidad de haber construido el producto que voy a representar, y la disciplina comercial para convertir conversaciones en pilotos y partnerships reales. Trabajo remoto desde Bogotá y me encantaría conversar sobre dónde puedo aportar más rápido.

Un saludo,

Roberto Aguirre Guardia