

Roberto Aguirre Guardia

Builder AI Native · Llevo Soluciones de IA a Producción de Punta a Punta · Intersección Ingeniería, Producto y Cliente · Discovery, Diseño, Despliegue y Adopción · Ownership Total · MBA

Bogotá, Colombia · remoto · aguirrerjg@gmail.com · +57 317 675 0419 · linkedin.com/in/roberto-javier-aguirre-guardia

PERFIL

Constructor **AI native**: entiendo un problema real de negocio y me hago responsable de **llevar la solución completa de IA a producción**, de **discovery** y definición del alcance a diseño, construcción, **despliegue y adopción**, asegurando que funcione en el mundo real y genere impacto. **Uso IA durante todo el proceso de construcción** (Claude, agentes) manteniendo el **criterio técnico** y respondiendo por el resultado. Trabajo con **muchísima autonomía**, me muevo bien con la **ambigüedad** y trato **directamente con clientes y usuarios**. Hoy, como Head of AI y founder, construyo y opero **IA en producción** (asistentes, agentes, RAG) y bajo mi liderazgo la empresa alcanzó el estatus de **Registered Partner en el programa de partners de Anthropic**. Ingeniero de Sistemas con **MBA**. Español nativo, inglés fluido.

EXPERIENCIA

Head of AI & Fundador · Builder AI Native · DigitalHubAssist LLC Oct 2024 · Actual

Remoto · Plataforma GenAI / SaaS

- ▶ **De la idea a producción**: llevo soluciones de IA **de punta a punta** (discovery, alcance, diseño, construcción, despliegue, adopción). Construí y operan en producción **Agent Squad AI** (orquestración multiagente) y **MedicalHubAssist** (asistentes, voz), usadas por usuarios reales.
- ▶ **IA en todo el proceso: uso IA durante todo el desarrollo** (Claude, agentes) con criterio técnico y responsabilidad por el resultado. **Registered Partner de Anthropic** bajo mi liderazgo; MedicalHubAssist reconocida por **Revista DINERO**.
- ▶ **Ownership y cliente**: trabajo con autonomía total, converso **directamente con clientes y usuarios**, remuevo bloqueos y decido con la información disponible aunque haya ambigüedad.

Consulting Manager · Negocio, Ingeniería y Cliente · NTT DATA Colombia Abr 2021 · Oct 2024

Bogotá, Colombia · Banca (Grupo AVAL) · Utilities

- ▶ Trabajé en la **intersección entre negocio, ingeniería y cliente**: entendí el problema, definí el alcance y me hice responsable de **llevar la solución a producción**. Entregué el **hub de originación de crédito digital** de un banco, funcionando en el mundo real.
- ▶ Me moví con **ambigüedad**: escalé dependencias a la presidencia de forma temprana, removí bloqueos y recuperé la viabilidad del programa **Promigas** (reconocido a nivel corporativo).

Project Manager · Soluciones a Producción · VASS (2018-21) · GlobalHitss (2015-18) · 2012 · 2021

Tecnocom (2012-15)

Bogotá, Colombia · Pensiones · Salud · Sector Público

- ▶ Llevé soluciones digitales a producción con impacto real: modernización de los **canales de Porvenir** (millones de usuarios) → premio **LATAMDIGITAL 2019**; **e-commerce** (Colsanitas); **digitalización de la Rama Judicial de Colombia**.

EDUCACIÓN

MBA (Maestría en Administración) · Tecnológico de Monterrey · Ingeniería de Sistemas, U. de 2004 · 1999

Lima (Tercio Superior)

COMPETENCIAS

Builder AI Native · IA en Todo el Desarrollo

Soluciones de IA a Producción de Punta a Punta

Discovery · Alcance · Diseño · Despliegue · Adopción

Intersección Ingeniería, Producto y Cliente

GenAI · LLMs · Agentes · RAG · Claude

Ownership · Autonomía · Responsabilidad por el Resultado

Ambigüedad a Claridad · Remover Bloqueos

Trato Directo con Clientes y Usuarios

Impacto en el Mundo Real

MBA · Ing. de Sistemas · Inglés Fluido